

2013年3月期 決算説明会

TDCソフトウェアエンジニアリング株式会社

2013年5月15日

※本資料についてのご注意:

本資料に記載されているTDCソフトウェアエンジニアリング株式会社の将来の予想に関する事項は、現時点における情報に基づき判断したものであり、予想に内在する不確定要因や今後の事業運営における状況変化等により変動することがあります。

2013年3月期 決算概況 2014年3月期 業績見通し

代表取締役社長
谷上 俊二

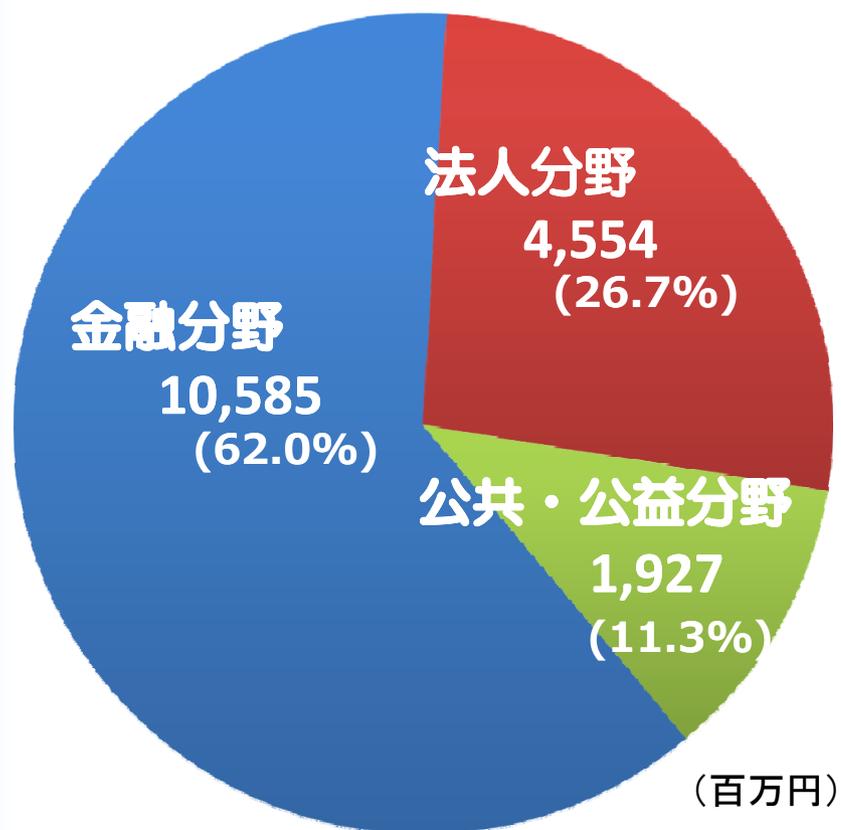
(単位:百万円)	2012年度	利益率	前期比	2011年度	利益率
売上高	17,066	-	+1.9%	16,741	-
売上総利益	2,721	15.9%	+7.3%	2,537	15.2%
営業利益	707	4.1%	△13.1%	814	4.9%
経常利益	750	4.4%	△13.3%	866	5.2%
当期純利益	338	2.0%	△13.8%	393	2.3%

【売上高】

- ▶金融分野、法人分野及び公共・公益分野のいずれも堅調に推移

【利益】

- ▶プロジェクトマネジメントの強化に努め不採算案件の発生を抑制
- ▶6月予定の本社移転に関連して、原状回復工事費用を販売費及び一般管理費に、賃借契約の解約損を特別損失に計上



金融分野

- ◆ 前期銀行関連大型案件の反動減があり前期並み
- ➡ 売上高 10,585百万円(前期比▲1.8%)

法人分野

- ◆ 通信関連向けのシステム開発案件が堅調に推移
- ➡ 売上高 4,554百万円(前期比+3.3%)

公共・公益分野

- ◆ エネルギー関連向けのシステム開発案件が堅調に推移
- ➡ 売上高 1,927百万円(前期比+24.7%)

システム基盤・ネットワーク関連システム開発

- ◆ インフラ構築やオープン化ニーズの取り込み
- ◆ 通信キャリアのネットワーク強化に関するシステム開発に対応

クラウド、モバイル、ソリューションビジネス

- ◆ クラウド、ソリューションサービスを活用したシステム開発を推進
- ◆ 10万ユーザー規模の大規模クラウドシステムを受注

(単位:百万円)	2013年度 通期			2012年度 通期	2011年度 通期
		増減額	増減率		
売上高	18,000	+933	+ 5.5%	17,066	16,741
営業利益	900	+192	+ 27.1%	707	814
経常利益	900	+149	+ 19.9%	750	866
当期純利益	470	+131	+ 38.7%	338	393
EPS	77.01円	20.73円	+ 36.8%	56.28円	65.44円
1株当り配当金 (年間)	25円	-	-	25円	25円

◆ ソリューション型ビジネスの強化

- 製品事業、新規事業の戦略立案、営業、コンサルティングを行う
イノベーションビジネス本部を新設
Trustproを中心に、市場や顧客ニーズに即応したソリューションビジネスを強化する

◆ グループ連携ビジネスの強化

- 業容拡大に伴い、子会社シンクアップローチ株式会社の商号を2013年4月に
TDCネクスト株式会社へ変更
2012年4月に事業開始した子会社**天津TDC**とともにグループ連携ビジネスを強化する

◆ パートナー型ビジネスの強化

- 顧客戦略を共有し、進捗の評価、見直しを的確に行い、顧客ニーズを捉えた提案で
顧客対応を強化する

◆ 人員の増強

- 新卒・中途等様々な手段により**採用活動を強化し、人員を増強**する
特に経験者採用については、様々な手段を活用し、50名規模の採用を実現する

経営ビジョン

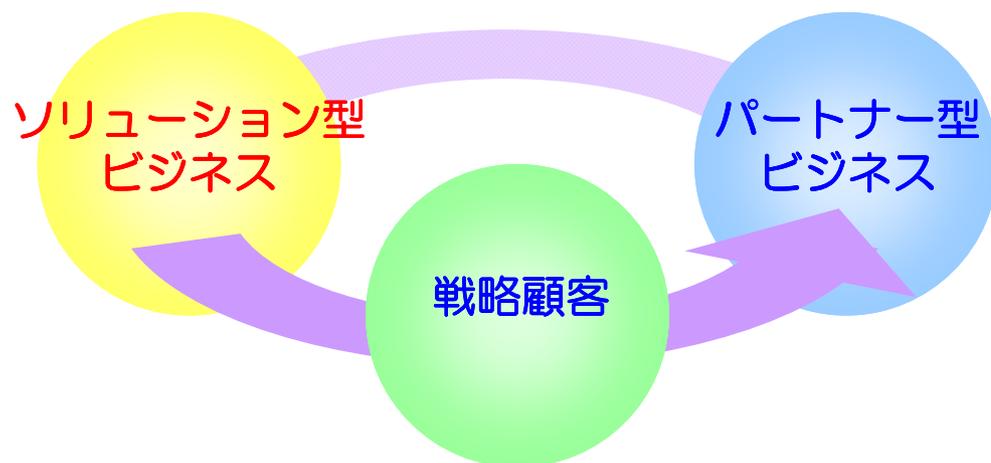
2013年度から2015年度を計画期間とする新中期経営計画 『For the NEXT STAGE』

情報通信技術で
社会とお客様の繁栄に寄与し、
お客様から最も信頼される
パートナーを目指す

1. お客様内で最も信頼される企業
ベストパートナー型ビジネスの追求
2. 独自性あるサービスで市場をリードする企業
ベストソリューション型ビジネスの追求
3. 営業利益50億円企業
(売上高500億円、営業利益率10%)

基本戦略

『成長戦略モデル』における各ビジネスモデルにおいて
提案力を強化し、事業の拡大を図る



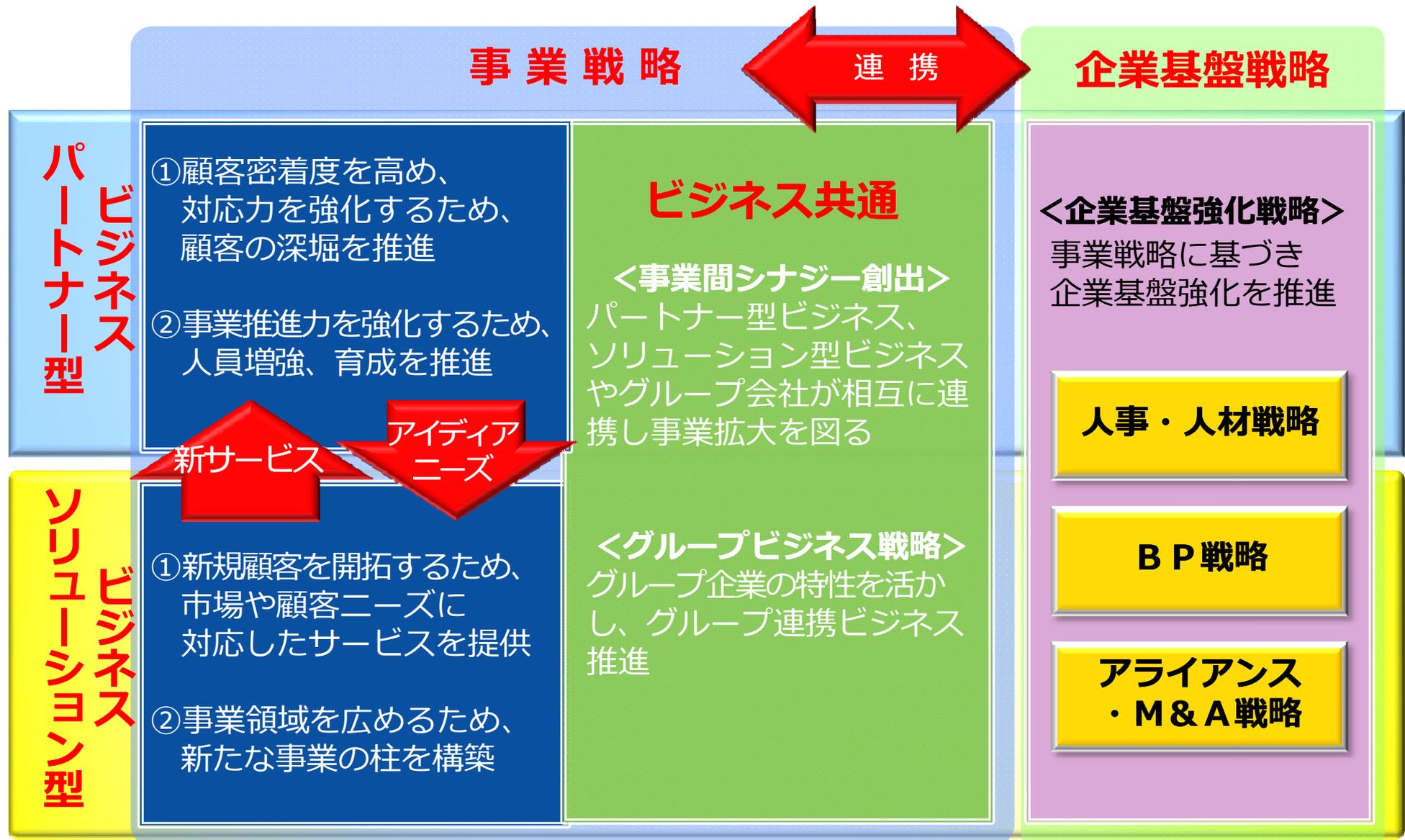
パートナー型ビジネス

顧客の経営課題と一緒に取り組み
パートナー型ビジネスの更なる拡大を図る

ソリューション型ビジネス

サービス提供型ビジネスを推進し
中核事業とする

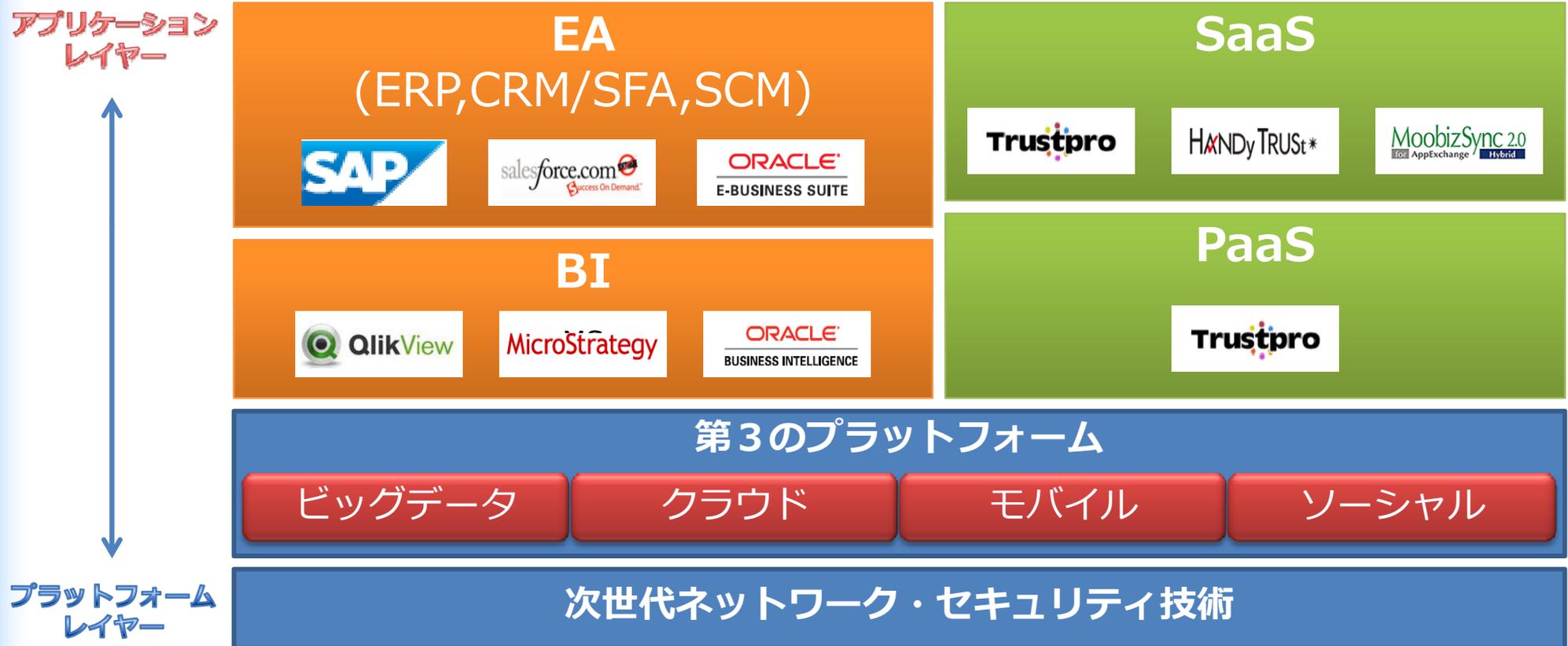
重点戦略



ソリューションマップ

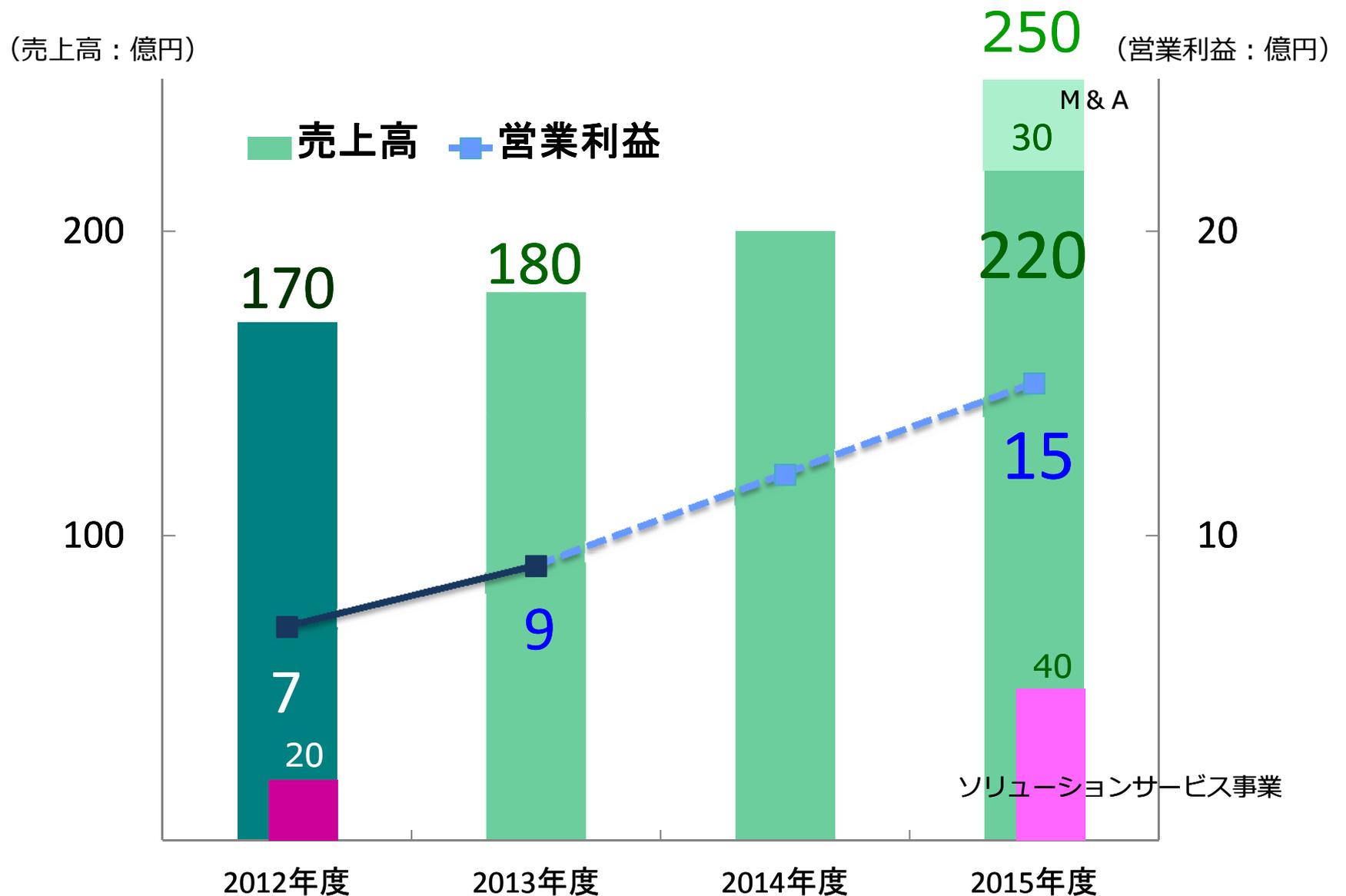
「第3のプラットフォーム」といわれる成長分野

クラウド、モバイル、ビッグデータ、ソーシャルに対し戦略的に取組み、
ソリューション型ビジネスを推進する



※本文中の商品名は、各社の商標または登録商標です。

数値目標



◆新住所

東京都渋谷区代々木三丁目22番7号
新宿文化クイントビル（7階及び8階）

◆アクセス

JR新宿駅南口 徒歩7分

◆業務開始日

2013年6月11日(火)



受付イメージCG



社員一人ひとりが新しい企業基盤を活用し、
ワークスタイルを変え、成長する

◆ 積極的な営業活動の推進、情報発信

- ・ 当社製品に触れて頂けるハンズオンセミナールームの設置
- ・ 多目的プレゼンルームや100名規模のセミナールームの設置

◆ セキュリティを強化し、プロジェクトルーム増設

- ・ セキュリティを強化した専用サーバー室、専用LANを設置
- ・ 開発の状況に応じて柔軟に対応

◆ コミュニケーション活性化、効率化の促進

- ・ 情報共有の活性化を狙い、社内情報基盤を全面刷新
- ・ ミーティングコーナーを増設
- ・ ペーパーレス化の推進

2013年3月期 決算内容

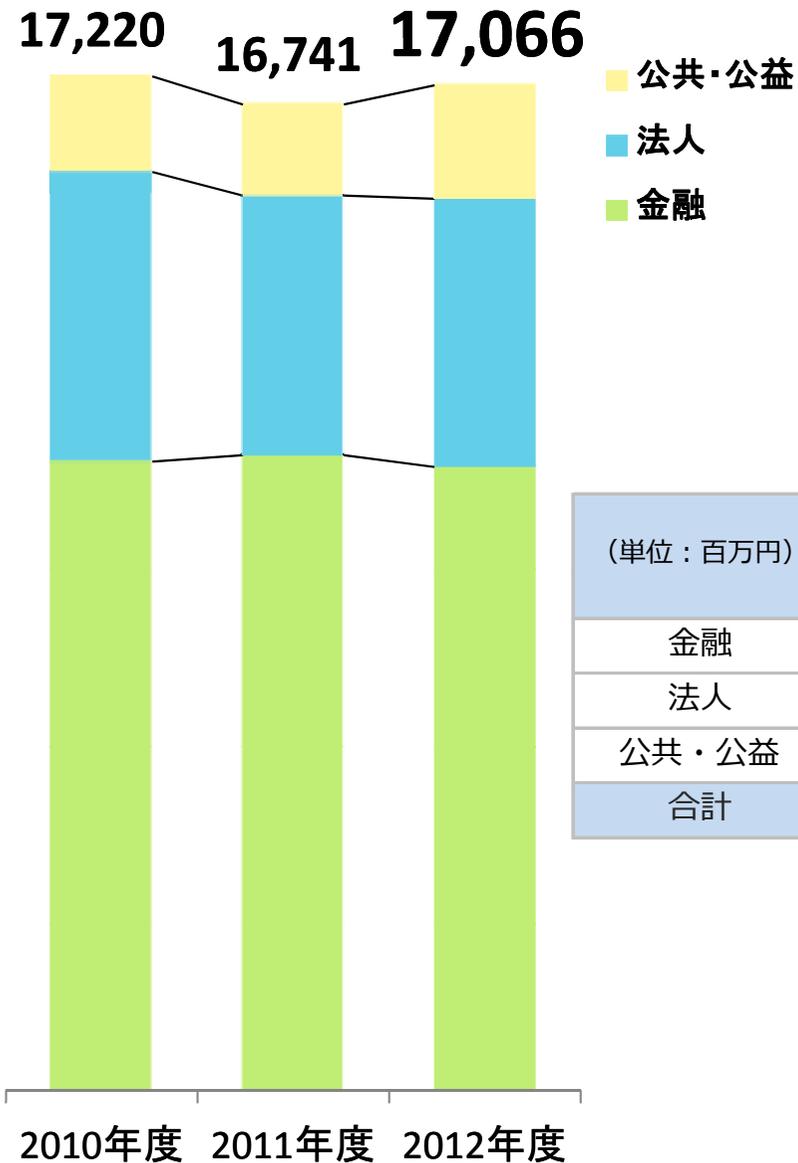
取締役常務執行役員

岩田 伸

損益計算書

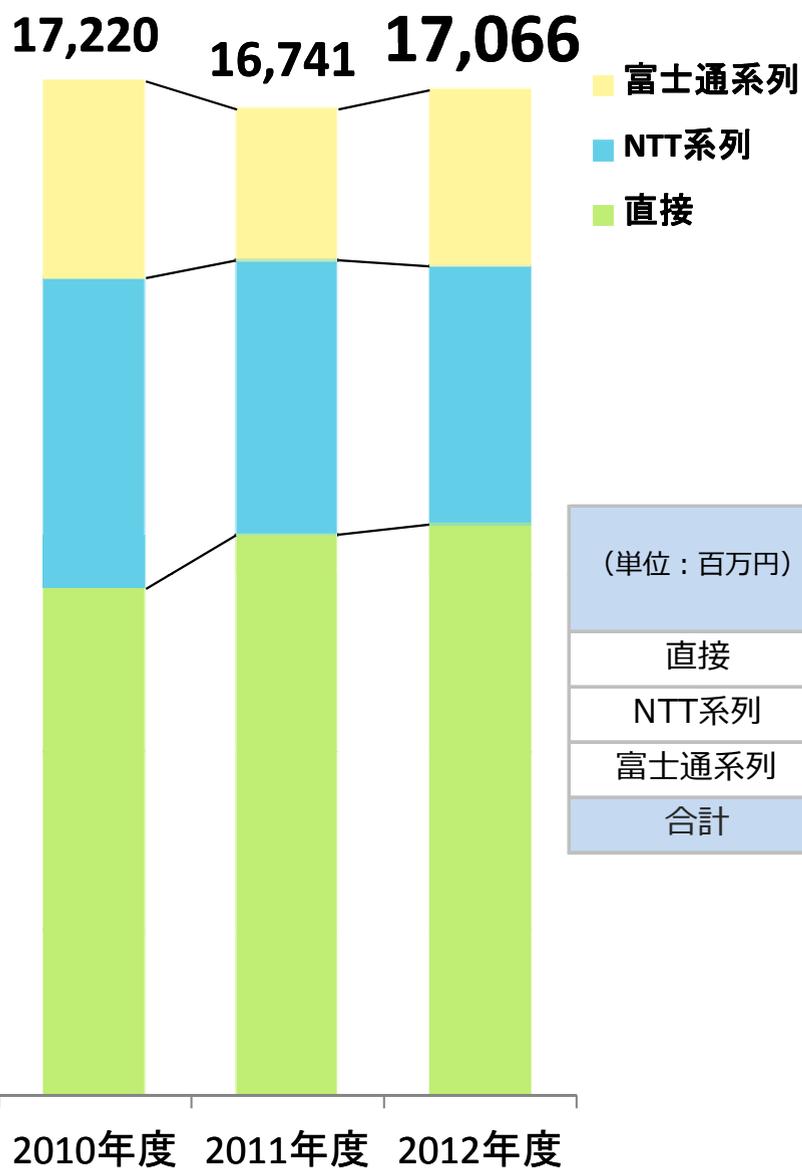
(単位：百万円)	2012年度	2011年度	増減額	増減率
売上高	17,066	16,741	325	1.9%
労務費	7,234	7,132	101	1.4%
外注費	6,348	6,168	179	2.9%
その他	747	785	△37	△4.8%
仕掛増減高	△15	△117	102	—
売上原価	14,344	14,203	140	1.0%
売上総利益	2,721	2,537	184	7.3%
販売費及び一般管理費	2,013	1,722	291	16.9%
営業利益	707	814	△106	△13.1%
営業外収支	51	43	△8	△16.3%
経常利益	750	866	△115	△13.3%
特別損益 (△：損失)	△118	△80	△37	—
税引前当期利益	632	785	△152	△19.4%
当期純利益	338	393	△54	△13.8%
EPS	56.28円	65.44円		

事業分野別売上高の状況



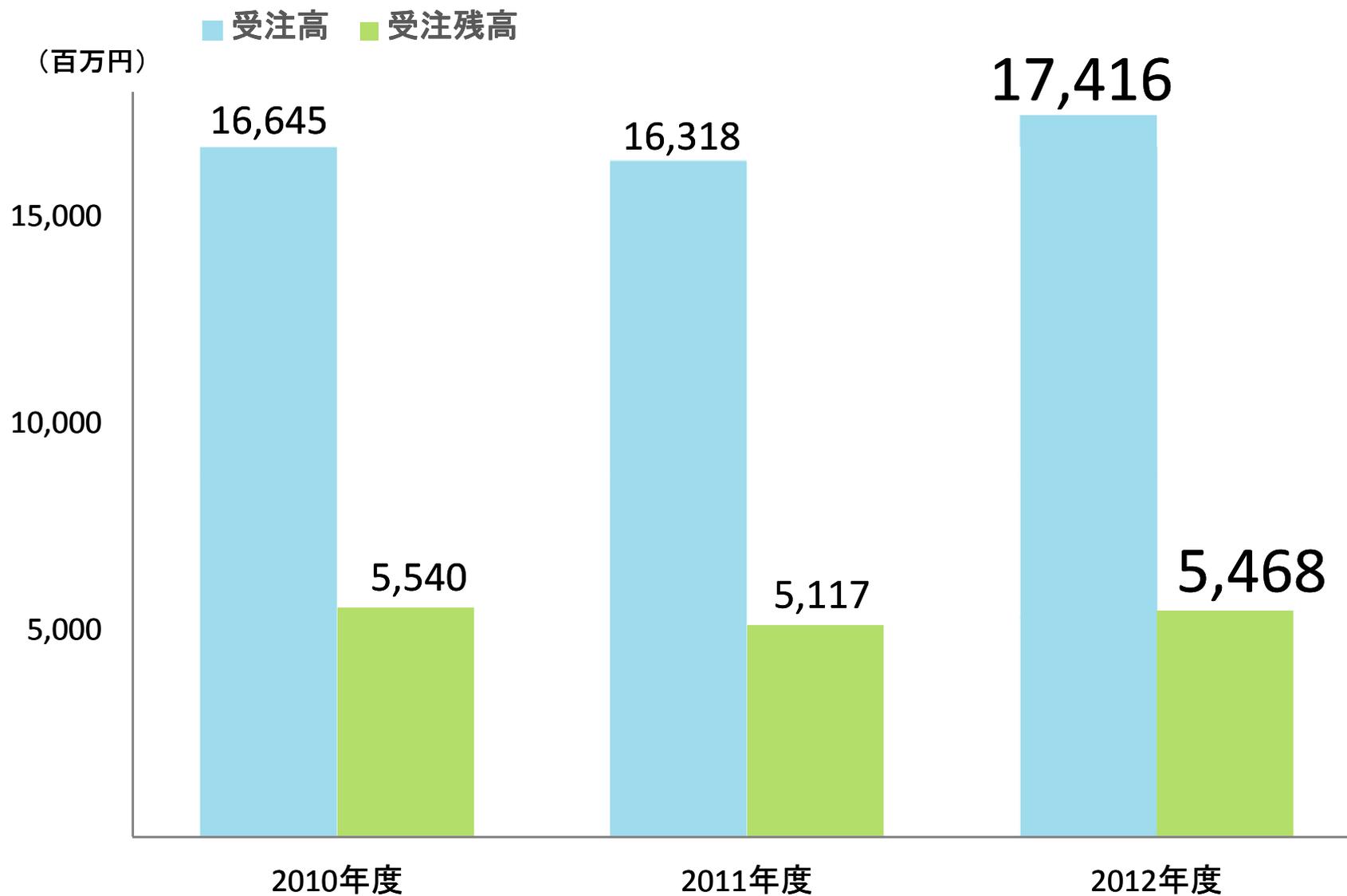
(単位：百万円)	2010年度		2011年度		2012年度		前期比
		構成比		構成比		構成比	
金融	10,677	62.0%	10,786	64.4%	10,585	62.0%	△1.8%
法人	4,919	28.6%	4,409	26.4%	4,554	26.7%	+3.3%
公共・公益	1,623	9.4%	1,546	9.2%	1,927	11.3%	+24.7%
合計	17,220	100%	16,741	100%	17,066	100%	+1.9%

取引先別売上高の状況

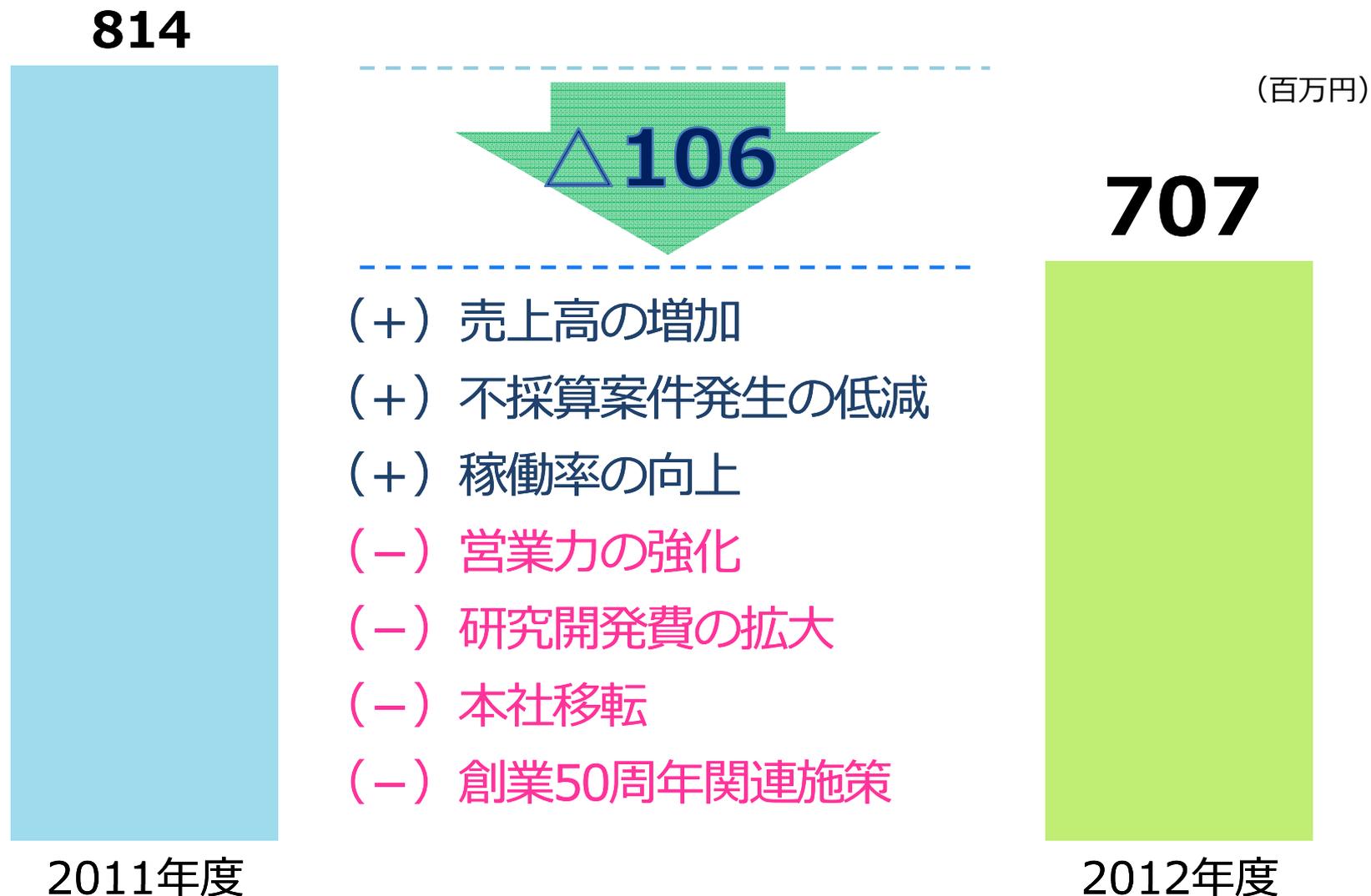


(単位：百万円)	2010年度		2011年度		2012年度		前期比
		構成比		構成比		構成比	
直接	8,599	49.9%	9,520	56.9%	9,692	56.8%	+1.8%
NTT系列	5,278	30.7%	4,659	27.8%	4,385	25.7%	△5.9%
富士通系列	3,343	19.4%	2,562	15.3%	2,989	17.5%	+16.7%
合計	17,220	100%	16,741	100%	17,066	100%	+1.9%

受注高・受注残高の状況



営業利益分析（前年度比）



貸借対照表

(単位：百万円)	2012年度末	2011年度末	増減額
資産合計	9,537	8,582	954
流動資産	7,718	7,114	604
現金及び預金	3,113	2,848	264
売掛金	3,448	3,208	239
たな卸資産	487	502	△15
固定資産	1,818	1,468	350
有形固定資産	47	58	△11
無形固定資産	188	75	112
投資その他	1,583	1,333	249
負債合計	3,227	2,553	673
流動負債	3,148	2,499	684
買掛金	754	558	196
短期借入金	467	424	43
固定負債	43	54	△10
純資産合計	6,309	6,029	280
負債純資産合計	9,537	8,582	954
自己資本比率	66.2%	70.2%	
1株当たり純資産	1033.84円	1007.78円	